

# Account Manager – Udland: DACH

## Elitecom ApS - Silkeborg

### *Er du vores nye Account Manager på udland?*

Med udgangspunkt i Silkeborg og med reference til salgsdirektøren samt tæt samarbejde med hele salgsteamet, skal du være med til at udbygge vores kundebase.

Elitecom er i stærk vækst, og det ønsker vi fortsat at understøtte. Vi leverer løsninger og udstyr indenfor IT og har i dag en solid kundekreds, som vi forventer stor vækst på de næste år.

Hvis du er den rette person, kan vi tilbyde dig en stilling i et udviklingsorienteret miljø, hvor samarbejde og brug af hinandens kompetencer er i højsædet, og hvor målstyring, fremdrift og resultater er i centrum.

Hos os kan du forvente at komme til at arbejde i en virksomhed med højt tempo, en uhøjtidelig og skarp professionalisme, stort engagement, udviklingsmuligheder og et virkeligt inspirerende arbejdsmiljø.

Du kommer til at samarbejde med et salgsteam, der besidder den bedste viden i landet omkring IT.

### **Dine opgaver:**

- Du forventes selvstændigt at planlægge salgsindsatsen og have en høj lukningsrate
- Dit marked bliver DACH
- Du besidder drivkraft til at være selvkørende men er også en teamplayer, der samarbejder godt sammen med salgsteamet
- Sammen med dine kolleger formår du at finde de rigtige, tekniske- og kommercielle løsninger til slutkunder

### **Dine faglige og personlige kvalifikationer:**

- Du er først og fremmest en rigtig god købmand
- Det er en fordel men ikke en betingelse, at du kommer fra enten Tyskland, Østrig eller Schweiz
- Du taler og skriver flydende tysk og gerne flere sprog
- Du kender kulturen indgående indenfor DACH og ved, hvordan man handler der
- Du stortrives i et travlt miljø
- Du er dygtig til at administrere din egen hverdag
- Du er resultatorienteret

### **Hvad tilbyder vi dig?**

- Et spændende og energisk arbejdsmiljø
- En virkelig attraktiv lønpakke hvor du selv påvirker din løn
- En uformel og inspirerende arbejdsplads med højt til loftet
- Mulighed for at forme jobbet

### **Spørgsmål?**

Du er velkommen til at kontakte salgsdirektør, Bo Søgaard på [bs@elitecom.dk](mailto:bs@elitecom.dk) eller Adm. Direktør Jan Roedahl på [jr@elitecom.dk](mailto:jr@elitecom.dk) for yderligere information om jobbet. Vi ønsker kun at modtage ansøgninger online – benyt derfor venligst kun ansøgningslinket.

### **Interesseret?**

Send din ansøgning, dit CV og evt. andre relevante bilag via 'Søg stillingen'. Ansøgningsfristen er **søndag den 26. maj 2019**. Vi gør opmærksom på, at vi afholder samtaler løbende og lukker stillingen, når vi har fundet den rette. Startdato efter aftale.

**Om Elitecom:**

*Hos Elitecom arbejder vi for, at vores kunder får den bedste oplevelse og service indenfor IT branchen. Det gør vi bl.a. gennem omhyggelig udvælgelse af vores medarbejdere, god ledelse og ved at lytte til markedet og ikke mindst til vores kunders behov. Vi brænder for at skabe det bedste arbejdsmiljø med spændende nye muligheder og ved af erfaring, at et godt arbejdsmiljø skaber de absolut bedste resultater.*