

Inside Sales – Inhouse job

Elitecom ApS - Silkeborg

Er du vores nye kollega med styr på processer?

Med udgangspunkt i Silkeborg og med reference til salgsdirektøren samt tæt samarbejde med hele salgsteamet, skal du være med til at styre vores interne processer.

Elitecom er i stærk vækst, og det ønsker vi fortsat at understøtte. Vi leverer løsninger og udstyr indenfor IT og har i dag en solid kundekreds, som vi forventer stor vækst på de næste år.

Hvis du er den rette person, kan vi tilbyde dig en stilling i et udviklingsorienteret miljø, hvor samarbejde og brug af hinandens kompetencer er i højsædet, og hvor målstyring, fremdrift og resultater er i centrum.

Hos os kan du forvente at komme til at arbejde i en virksomhed med højt tempo, en uhøjtidelig og skarp professionalisme, stort engagement, udviklingsmuligheder og et virkeligt inspirerende arbejdsmiljø.

Du kommer til at samarbejde med et salgsteam, der besidder den bedste viden i landet omkring IT.

Dine opgaver:

- Det forventes, du er stærk på tal og kan indhente og beregne priser samt følge op på leveringstider
- Indkøbsfunktionen vil være en stor del af jobbet med daglig opfølgning på standard varer/solgte varer
- Daglig kundeservice med punktlig opfølgning forventes
- Vendor management vil blive en fast del af dine opgaverne
- Back Office funktion til marketing kampagner til bl.a. bruttoløns brochurer
- BID søgning bliver også en spændende del af jobbet

Dine faglige og personlige kvalifikationer:

- Du forventes at være struktureret, god til processer og vant til at have mange bolde i luften samtidigt
- Du er virkelig god til at følge alle opgaver til dørs og lader aldrig noget "ligge"
- Du er kendt for at levere den bedste kundeservice til alle kunder uanset udfordringerne
- Dokumenteret erfaring med indkøb og back office
- Trives i et travlt miljø og er ikke bange for at give den en ekstra indsats, når arbejdet skal være klar

Hvad tilbyder vi dig?

- Et spændende og energisk arbejdsmiljø i en virksomhed med rivende vækst
- En virkelig attraktiv lønpakke
- En uformel og inspirerende arbejdsplads med højt til loftet
- Spændende og innovative tiltag med kunder
- Mulighed for at forme jobbet

Spørgsmål?

Du er velkommen til at kontakte salgsdirektør, Bo Søgaard på bs@elitecom.dk eller Adm. Direktør Jan Roedahl på jr@edlitecom.dk for yderligere information om jobbet. Vi ønsker kun at modtage ansøgninger online – benyt derfor venligst kun ansøgningslinket.

Interesseret?

Send din ansøgning, dit CV og evt. andre relevante bilag via 'Søg stillingen'. Ansøgningsfristen er **søndag den 26. maj**

2019. Vi gør opmærksom på, at vi afholder samtaler løbende og lukker stillingen, når vi har fundet den rette. Startdato efter aftale.

Om Elitecom:

Hos Elitecom arbejder vi for, at vores kunder får den bedste oplevelse og service indenfor IT branchen. Det gør vi bl.a. gennem omhyggelig udvælgelse af vores medarbejdere, god ledelse og ved at lytte til markedet og ikke mindst til vores kunders behov. Vi brænder for at skabe det bedste arbejdsmiljø med spændende nye muligheder og ved af erfaring, at et godt arbejdsmiljø skaber de absolut bedste resultater.