

Account Manager Circular Computing Løsninger til SMV-segmentet

Bliv en drivkraft for bæredygtighed i IT-branchen som Account Manager hos Elitecom. Vi søger topmotiverede og energiske sælgere, der kan bringe vores bæredygtige IT-løsninger, herunder Circular Computing, i spil hos mindre og mellemstore virksomheder.

Dine opgaver:

- Opbygning og vedligeholdelse af langsigtede kunderelationer
- Salg af bæredygtige IT-løsninger til SMV-segmentet

Vi tilbyder:

- En spændende rolle i en virksomhed som går forrest i kampen for udbredelsen af bæredygtig IT
- En dynamisk og ung arbejdsplads med højt til loftet
- Konkurrencedygtige vilkår og en resultatorienteret bonusstruktur

Vores ønsker:

- Erfaring som Account Manager, Key Account Manager eller tilsvarende
- Stærke salgs- og forhandlingsfærdigheder
- Engagement i bæredygtighed og stort drive
- Selvstændig med en resultatorienteret indstilling og højt energiniveau

Er du klar til at tage næste skridt i din karriere og gøre en forskel for miljøet? Send din ansøgning og CV til jaro@elitecom.dk

Sted: Vi søger både medarbejdere til vores afdeling i Silkeborg og Aalborg, skriv gerne i ansøgningen hvilket sted du ansøger.

Ansøgningsfrist: Vi ansætter løbende.