

Account Manager for Traditionel Hardware til Slutkunder

Er du klar til at drive salg af hardware-løsninger? Elitecom søger målrettede Account Managere til at styrke vores slutkundeportefølje.

Som Account Manager hos Elitecom vil du blive ansvarlig for salg af traditionelle hardware-løsninger til slutkunder. Din opgave bliver at opbygge tillidsfulde relationer og skræddersy løsninger, der præcist matcher kundens teknologibehov.

Dine opgaver vil inkludere:

- Udvikling og vedligeholdelse af kundeforhold
- Salg af hardware-løsninger baseret på dybdegående produktkendskab
- Forhandling af salgsaftaler og sikring af kundetilfredshed

Vi tilbyder:

- En nøglerolle i en voksende virksomhed
- Stærk support fra tekniske eksperter
- Attraktive salgsincitamenter og karriereudviklingsmuligheder

Vores ønsker:

- Erfaring med hardware-salg og kundepleje
- Evne til at forstå og adressere tekniske krav
- Naturligt købmandskab
- Stærke kommunikations- og forhandlingsevner
- Godt humør, serviceminded og holdspiller
- Selvstændig med en resultatorienteret indstilling og højt energiniveau

Er du motiveret til at blive vores nye Account Manager? Send din ansøgning og CV til jaro@elitecom.dk

Sted: Vi søger både medarbejdere til vores afdeling i Silkeborg og Aalborg, skriv gerne i ansøgningen hvilket sted du ansøger.

Ansøgningsfrist: Vi ansætter løbende.