

Account Manager forhandler salg

Er du en ambitiøs, professionel, udadvendt og selvstændig IT sælger, der er god til at skabe kontakter og som brænder for at skabe gode resultater? Så søger Elitecom Account Managere til vores forhandler team.

Som Account Manager hos Elitecom vil du blive en vigtig medspiller i vores salgsteam, hvor du vil håndtere salg af hardwareløsninger til forhandlere. Du vil arbejde tæt sammen med både nye og eksisterende kunder for at sikre de bedste løsninger, der matcher deres behov.

Dine opgaver vil inkludere:

- Vedligeholdelse og udvidelse af kundeforhold
- Identificering og udvikling af nye salgsmuligheder
- Forhandling af aftaler og lukning af salg

Vi tilbyder:

- Konkurrencedygtig lønpakke inklusive måske branchens bedste incitamentsordninger
- Et stærkt team med fokus på faglig og personlig udvikling
- Et miljø med højt til loftet, godt humør og holdånd

Vores ønsker:

- Erfaring med B2B-salg, fortrinsvis inden for HW
- Naturligt købmandskab
- Stærke kommunikations- og forhandlingsevner
- Godt humør, serviceminded og holdspiller
- Selvstændig med en resultatorienteret indstilling og højt energiniveau

Er du den Account Manager, vi leder efter? Send din ansøgning og CV til jaro@elitecom.dk

Sted: Vi søger både medarbejdere til vores afdeling i Silkeborg og Aalborg, skriv gerne i ansøgningen hvilket sted du ansøger.

Ansøgningsfrist: Vi ansætter løbende.