

## Erfaren Bid manager til det offentlige med speciale i REVIVO

Er du en detaljeorienteret profil med flair for at håndtere komplekse udbud og sikre compliance? Er du klar til at påtage dig rollen som Bid Manager for Elitecom i relation til tilbudsbesvarelser til det offentlige?

Du vil blive en del af en tilbudsgruppe, med kompetencer indenfor offentlige udbud.

Du bliver en vigtig del i arbejdet mod at Elitecom i relation til udbud, herunder SKI 02.01 lykkes på tværs af organisationen og sammen med samarbejdspartnere. Du har fokus på den kommercielle vinkling af vores tilbud. Det vil derfor være en fordel, hvis du har salgserfaring og ved hvordan man tilrettelægger vinderstrategien og sikrer koordineringen mellem deltagerne i denne type sager.

Du vil stå for arbejdet i relation til komplekse IT-udbud i relation til bæredygtige IT-løsninger, herunder SKI 02.01. Det er derfor vigtigt at du er i stand til at kommunikerer, faciliterer og styre udbudsprocessen sammen med flere forskellige specialister hos Elitecom og hos vores samarbejdspartnere.

### Dine opgaver er blandt andet:

- Være koordinator og sparringspartner for tilbudsteamet
- Risikostyring, signoff, præsentationer og facilitering
- Agerer eskalationspunkt for tilbudsteamet ift. ledelsen
- Sikre, at der afleveres et konditionelt og vindende tilbud

### Om dig:

- Ambitiøs og rolig. Din indsats kommer til at gøre en afgørende forskel. Du er vant til levere under tidspress og når presset stiger, formår du at holde roen og overblikket
- Du er energifyldt og med dit engagement præger du dine omgivelser på tværs af forretningen. Du er vant til at få skabt de rigtige løsninger
- Holdspiller. Du nyder at agere som hold og skabe fælles fodslag og du har ageret succesfuldt i miljøer med mange interessenter
- Struktureret. Du bevæger dig hele tiden fremad med dine opgaver. Du trives med at være driver på tilbudsopgaver og har samtidig fokus på at få resten af holdet til at yde deres bedste
- Du er god til at formulere dig både mundtlig og skriftligt, samt vant til at arbejde med komplekse løsninger med øje for detaljen

### Vi tilbyder:

- En unik mulighed for at blive en del af spændende bevægelse indenfor bæredygtig IT
- En position med stor påvirkningskraft og rum til personlig udvikling
- En attraktiv lønpakke der belønner præstationer, drive og samarbejde

### Vores ønsker:

- Bevisbare salgserfaringer og kompetencer indenfor relation salg
- Erfaring med salg eller rådgivning til den offentlige sektor

# ELITECOM

Professionals choice

- Politisk forståelse og evner til at skabe relationer og tillid
- Stærke erfaringer med udbudsregler, RFI og RFP
- Fremragende kommunikationsevner, drive og vedholdenhed

Er du vores nye Bid Manager? Send din ansøgning og CV til [jaro@elitecom.dk](mailto:jaro@elitecom.dk)

Sted: Vi søger både medarbejdere til vores afdeling i Silkeborg og Aalborg, skriv gerne i ansøgningen hvilket sted du ansøger.

Ansøgningsfrist: Vi ansætter løbende.