

Salgselev med fokus på bæredygtighed

Kickstart din salgskarriere hos Elitecom og bliv pioner inden for bæredygtige IT-løsninger. Som salgselev hos Elitecom vil du få en uddannelse, der ikke kun omfatter traditionelt salg, men også dykker ned i vores bæredygtige **REVIVO** program. Du bliver en del af en virksomhed, der er i front med at tilbyde topkvalitets IT-produkter, der understøtter en grønnere fremtid.

Dine opgaver vil omfatte:

- Læring af salgsprocesser og teknikker
- Læring af vores bæredygtige IT-løsninger, **REVIVO**
- Læring af vores øvrige IT-løsninger
- Kundekontakt og opbygning af kunderelationer
- Deltagelse i produktpræsentationer og salgsmøder
- Deltagelse i markedsføringsaktiviteter med bæredygtigt fokus

Vi tilbyder:

- En grundig salgsuddannelse med fokus på bæredygtighed
- Et givende arbejdsmiljø hos en markedsleder inden for bæredygtig IT
- Muligheden for at bidrage til klima- og miljøvenlige IT-strategier

Vores ønsker:

- Brændende interesse for salg kombineret med bæredygtighed
- Højt drive og vedholdenhed
- Gode kommunikationsevner og et godt teamwork-gen

Er du interesseret i at starte din karriere hos Elitecom og kombinere salg med bæredygtighed? Send din ansøgning og CV til jaro@elitecom.dk

Sted: Vi søger både medarbejdere til vores afdeling i Silkeborg og Aalborg, skriv gerne i ansøgningen hvilket sted du ansøger.

Ansøgningsfrist: Vi ansætter løbende.