

Key Account Manager med speciale i REVIVO til de danske kommuner

Har du et stort drive for salg og et hjerte der banker for miljøet? Elitecom søger Key Account Managere til vores **REVIVO** initiativer til de danske kommuner.

I denne rolle vil du blive en nøglespiller i at fremme bæredygtige IT-løsninger blandt andet gennem vores **REVIVO**-program hos de danske kommuner. Du vil være ansvarlig for at skabe værdifulde partnerskaber, der understøtter kundernes miljømål, samtidig med at de opnår økonomiske og teknologiske fordele.

Dine opgaver vil inkludere:

- Identificering og udvikling af nye salgsmuligheder
- Rådgivning om og salg af bæredygtige IT-Løsninger til kommuner
- Opbygning af langsigtede relationer og udarbejdelse af tilbud, der dækker kundernes behov og samtidig understøtter kundernes grønne dagsordener
- Deltagelse i udbudsprocesser og rammeaftaleforhandlinger

Vi tilbyder:

- En unik mulighed for at blive en del af spændende bevægelse indenfor bæredygtig IT
- En position med stor påvirkningskraft og rum til personlig udvikling
- En attraktiv lønpakke der belønner præstationer, drive og samarbejde

Vores ønsker:

- Bevisbare salgserfaringer og kompetencer indenfor relations salg
- Erfaring med salg eller rådgivning til den offentlige sektor
- Politisk forståelse og evner til at skabe relationer og tillid
- Fremragende kommunikationsevner, drive og vedholdenhed

Er du vores nye Key Account Manager? Send din ansøgning og CV til jaro@elitecom.dk

Sted: Vi søger både medarbejdere til vores afdeling i Silkeborg og Aalborg, skriv gerne i ansøgningen hvilket sted du ansøger.

Ansøgningsfrist: Vi ansætter løbende.